

1. kvartal | 1st quarter

Ekornes ASA

2013



EKORNES®

REGNSKAP FOR 1. KVARTAL 2013

Ekornes har bedret sin lønnsomhet i 1. kvartal sammenlignet med samme periode i fjor. Hovedtallene fremgår av tabellen nedenfor.

FINANCIAL STATEMENTS FOR THE FIRST QUARTER 2013

Ekornes improved its profitability in the first quarter 2013 compared with the same period last year. The key figures are presented in the table below.

SELSKAPETS OMSETNING OG RESULTAT | REVENUES AND PROFITS:

(NOK mill.)	(NOK Million)	1. kvartal (uten sikringsføring)		1. kvartal (med sikringsføring)	
		1 st quarter (New reporting)	1 st quarter (old reporting)	1 st quarter (New reporting)	1 st quarter (old reporting)
		2013	2012	2013	2012
Driftsinntekter	Operating revenues	679.5	666.7	688.8	679.7
Driftsresultat	Operating result	81.0	69.5	90.3	82.5
Driftsmargin (EBIT)	Operating margin (EBIT)	11.9 %	10.4 %	13.1 %	12.1 %
Ordinært resultat før skattekostnad	Ordinary result before tax	54.1	128.9	100.8	70.3
Margin før skatt (EBT)	Pre-tax margin (EBT)	7.9 %	19.3 %	14.6 %	10.3 %
Resultat etter skatt	Profit after tax	37.2	92.0	70.8	49.9
Fortjeneste per aksje utvannet	Diluted earnings per share	1.02	2.50	1.92	1.35

Som Ekornes har opplyst i rapporteringen av årsregnskapet for 2012, har selskapet etter vedtak i Finanstilsynet, endret prinsipp for rapportering av valuta. I tabellen ovenfor er hovedtallene for kvartalet vist uten sikringsbøkføring (ny rapportering). For sammenligningens skyld er tallene også vist slik de ville være med bruk av sikringsbøkføring (gammel rapportering).

Omsetningen i 1. kvartal endte på NOK 688,8 mill. (+1,3%) iht. den gamle rapporteringsmetoden, tilsvarende NOK 679,5 mill. (+1,9 %) etter den nye. Resultat før skatt ble NOK 100,8 mill. (+14,3 %) etter gammel metode, mot NOK 54,1 mill. (-58,0 %).

Tall for ordreinnngang, samt omsetning på markedsområder og produktområder følger tidligere (gammel rapportering), som også samsvarer best med den interne ledelsesrapporteringen, og som best reflekterer selskapets reelle inntjening.

As indicated in Ekornes's year-end financial statements for 2012, the company has, at the behest of the Financial Supervisory Authority of Norway, changed the principle used to report foreign currency items. In the table above the key figures for the quarter are shown without the application of hedge accounting (new reporting principle). For the sake of comparison the figures are also shown as they would have appeared had hedge accounting been used (old reporting principle).

Gross operating revenues in the first quarter totalled NOK 688.8 million (up 1.3 per cent) under the old reporting method, which corresponds to NOK 679.5 million (up 1.5 per cent) according to the new method. Profit before tax totalled NOK 100.8 million (up 14.3 per cent) under the old method, compared with NOK 54.1 million (down 58.0 per cent) according to the new method.

The figures for order receipts, as well as the breakdown of gross operating revenues by market region and product segment, follow the previous reporting method, which accords most closely with internal management reporting practices and best reflects the company's real earnings.

ORDREINNGANG | ORDER RECEIPTS

(NOK mill.)	(NOK Million)	1. kvartal 1 st quarter		April April	
		2013	2012	2013	2012
Ordreinnngang	Order receipts	676	735	218	232
Ordrereserve	Order reserve	277	385	256	404

I faste valutakurser var ordreinnngangen i 1. kvartal 2013 NOK 24 mill. lavere i forhold til samme periode i 2012.

At fixed exchange rates order receipts in the first quarter 2013 were NOK 24 million lower than in the same period in 2012.

Spesielle forhold som påvirker selskapets resultat

Generelt om regnskapsavslutningen.

Finanstilsynet kontaktet selskapet i august 2012 i forbindelse med årsregnskapet for 2011 bl.a. knyttet til hvorvidt selskapet oppfyller IAS' krav til sikringsbøkføring, hvor Finanstilsynet stiller spørsmålsteget ved hvorvidt selskapet oppfyller dokumentasjonskravene fullt ut. Finanstilsynet har i vedtak av 15. mars pålagt Ekornes å avlegge regnskapet etter hovedprinsippene i IAS 39, dvs. uten sikringsbøkføring.

Ekornes tar dette til etterretning, men av hensyn til å kunne følge utviklingen i selskapet i forhold til tidligere år, har selskapet valgt å vise regnskapet avlagt etter begge metodene, beskrevet som gammel og ny rapportering.

Uavhengig av prinsipp/metode for regnskapsavleggelse, så har dette ikke noen betydning for den underliggende lønnsomhet i selskapet.

Regelverket i IAS 39 er under endring. Avklaring mht. det nye regelverket er ventet i løpet av 3. kvartal 2013, men forsinkelser vil kunne finne sted.

Particular circumstances affecting the company's performance

Revenues, costs and performance

The Financial Supervisory Authority of Norway contacted the company in August 2012 in connection with the year-end financial statements for 2011 to query, among other things, whether the company fully meets IAS documentation requirements with respect to cash-flow hedging. On 15 March this year the FSAN instructed Ekornes to publish its financial statements in accordance with the main principles stipulated in IAS 39, ie without the use of hedge accounting. While Ekornes defers to this decision the company has elected to present the financial statements as they appear when both the old method and the new method are used.

However, the accounting principle/method used is immaterial to the company's underlying profitability.

The regulations contained in IAS 39 are currently being amended. Clarification with respect to the new regulations is expected during the third quarter 2013, though this may be subject to delay.

Omsetning, kostnader, resultat

Iht. IAS 39 skal gevinst/tap knyttet til innfrielse av terminkontrakter rapporteres under «Finansielle poster» og ikke som del av omsetningen og dermed driftsresultat. Denne delen av omleggingen av prinsipp for rapportering gir dermed en lavere EBIT, men uendret resultat før skatt. Videre skal endring i balanseverdi av terminkontrakter (NOK -46,7 mill i 1. kv. 2013 og NOK +58,6 mill. i 1. kv. 2012) etter de nye prinsippene tas inn som del av finansielle poster under det ordinære resultat. Denne delen av omleggingen vil som tallene viser, kunne gi til dels betydelige svingninger i resultat før skatt uten at det er endringer i den underliggende lønnsomhet i selskapets drift.

Ved konsolidering av resultatregnskapet benyttes gjennomsnittskursene i markedet for respektive valutaer. Gjennomsnittskursene i 1. kvartal 2013 påvirker omsetningen negativt med ca. 3 % i forhold til samme periode i 2012. Resultatvirkningen er ubetydelig.

Bonus til ansatte

Resultatmarginen for 1. kvartal tilsier en utbetalingsprosent til ansatte på 32 % av en månedslønn iht. gjeldende bonusordning. Avsetning for bonus til ansatte utgjør som følge av dette NOK 4,2 mill. (NOK 3,5 mill. i 1. kv. 2012).

Detaljer om bonusordningen for ansatte finnes på www.ekornes.no og i årsrapporten for 2012.

Finansielle poster og valuta

Resultatet for 1. kvartal er påvirket positivt (NOK 11,5 mill.) av en regulering av pengeposter i balansen som følge av valutakursendringer gjennom kvartalet (NOK -12,0 mill. i 1. kv. 2012). Veksling av valuta (inkl. terminkontrakter) utgjør NOK +9,3 mill. (NOK +13,0 mill. i 1. kv. 2012). Endring i verdi av terminkontrakter utgjør NOK -46,7 mill. (NOK + 45,6 mill i 1. kv. 2012). Se forøvrig note 3.

I tabellen på side 1 og i note 4 i denne rapporten er det også foretatt en oppstilling som viser hvordan hovedtallene i regnskapet ville ha fremkommet etter tidligere prinsipp for rapportering (sikringsbokføring).

Marked

Møbelmarkedene generelt

Markedssituasjonen i de fleste marked har vært utfordrende også i 1. kvartal 2013.

Markedssituasjonen er imidlertid ikke uten lyspunkter, der det tyske markedet synes å ha vært stabilt og at markedet i USA viser tegn til bedring.

Ekornes

Ekornes har i 1. kvartal hatt en noe lavere ordreinnngang enn i samme periode i fjor. Ordreinngangen er i hovedsak preget av den makroøkonomiske situasjonen. Omsetningen i 1. kvartal er imidlertid høyere enn i samme kvartal 2012.

De internasjonale markedsforskningene generelt og utviklingen i det møbelsegment Ekornes hører til er utfordrende. Ordre- og omsetningsutviklingen for Ekornes må sees i lys av den generelle markedssituasjonen. Det har vært en produksjonsdag mindre i 1. kvartal 2013 enn i 2012.

Møbelmarkedet i **Norge** er stabilt. Det meldes om bra besøk i butikkene, og en handel noe over fjoråret i 1. kvartal. Markedet for dyrere møbler synes å være svakest. For Ekornes gikk ordreinngangen noe ned både for møbler og madrass i forhold til samme periode i 2012.

Det **svenske** møbelmarkedet er på nivå med fjoråret. Høyprissegmentet viser den svakeste utviklingen, hvor Ekornes er en av relativt få aktører. Ekornes har hatt en liten økning i ordreinngang innenfor møbel, men tilbakegang innenfor madrassområdet. Distribusjonen er under omlegging.

Det **finske** møbelmarkedet svekket seg i 2012. Dette er bildet også for starten av 2013. For Ekornes er bildet forsterket ved at selskapets samarbeidspartner fikk finansielle problemer i 2012 og gikk i akkordforhandlinger med sine leverandører. Det er en negativ utvikling i ordreinngangen i 1. kvartal både innenfor møbel- og madrassområdet. Selskapet har inngått distribusjonsavtaler også med noen nye forhandlere, noe som etter hvert forventes å kompensere for at den tidligere hovedsamarbeidspartner reduserer antall utsalgssteder.

Revenues, costs, profit/loss

According to IAS 39 gains/losses on the redemption of forward currency contracts must be recognised under “financial items” and not as part of operating revenues and therefore operating profit/loss. This aspect of the change of accounting principle therefore results in a lower EBIT, but an unchanged profit/loss before tax.

Under the new principle, furthermore, changes in the book value of forward currency contracts (down NOK 46.7 million in the first quarter 2013 and up NOK 58.6 million in the first quarter 2012) are recognised as financial items under ordinary profit/loss. This aspect of the change of accounting principle will, as the figures show, result in significant fluctuations in profit before tax, without any change in the profitability of the company's underlying operations.

In connection with consolidation of the income statement average market rates for the respective currencies are used. The average exchange rates in the first quarter 2013 reduced the figure for operating revenues by approx. 3 per cent compared with the same period in 2012. The impact on profit and loss was negligible.

Employee bonuses

The profit margin achieved in the first quarter 2013 entitles employees to a bonus corresponding to 32 per cent of monthly salary, according to the current bonus scheme. As a result, provisions totalling NOK 4.2 million were made to cover employee bonuses, compared with NOK 3.5 million in the first quarter of 2012.

Details of the bonus scheme can be found at www.ekornes.com and in the 2012 annual report.

Financial items and foreign exchange

Results in the first quarter 2013 were boosted (up NOK 11.5 million) by adjustments in the value of monetary items in the balance sheet, due to changes in exchange rates through the quarter (down NOK 12.0 million in the first quarter of 2012). Gains on foreign currency exchanges (including forward currency contracts) totalled NOK 9.3 million (NOK 13.0 million in the first quarter of 2012).

The value of forward currency contracts fell by NOK 46.7 million in the first quarter 2013, compared with a rise of NOK 45.6 million in the same period last year.

See also Note 3 to the financial statements.

The tables on page 1 and Note 4 to this report contain a presentation showing how the key financial figures would have appeared had the old reporting principle (hedge accounting) been applied.

Markets

The furniture market in general

Although the situation in the majority of markets remained challenging in the first quarter 2013, there were some bright spots. The German market, for example, seems to have held steady and the US market is showing signs of improvement.

Ekornes

Ekornes's order receipts in the first quarter 2013 were slightly lower than in the same period last year. Order receipts are mainly affected by the macroeconomic situation. Nevertheless, sales revenues in the first quarter were higher than in the corresponding quarter of 2012.

Overall international market conditions and developments in the furniture segment in which Ekornes operates are challenging. Ekornes's order receipts and revenues must be seen in light of the general market situation. The first quarter 2013 contained one less production day than in 2012.

The furniture market in **Norway** is stable. In-store footfall is reported to be strong, with sales in the first quarter slightly up on last year. The market for more expensive furniture seems to be the weakest. Ekornes's order receipts fell slightly for both furniture and mattresses compared with the same period in 2012.

OMSETNING FORDELT PÅ DE VIKTIGSTE MARKEDENE (NOK MILL.): |

OPERATING REVENUES IN THE MOST IMPORTANT MARKETS (NOK MILLION):

(NOK mill.)	Norge <i>Norway</i>	Rest Norden <i>Rest Nordic</i>	Mellom-Europa <i>Central-Europe</i>	Sør-Europa <i>Southern-Europe</i>	UK <i>UK</i>	USA/Canada <i>USA/Canada</i>	Japan <i>Japan</i>	Asia/Pacific <i>Asia/Pacific</i>	Andre
2013	102.6	42.8	197.7	83.0	48.0	134.4	23.8	30.6	26.0
2012	102.6	39.5	188.9	81.8	40.6	126.6	30.4	47.7	21.6
Endring	0.0 %	+8.0 %	+4.7 %	+1.5 %	+18.3 %	+6.2 %	-21.8 %	-15.7 %	+33.9 %

UTVIKLING I ORDREINNGANG FORDELT PÅ DE VIKTIGSTE MARKEDENE (I LOKAL VALUTA): |

ORDER RECEIPTS IN THE MOST IMPORTANT MARKETS (IN LOCAL CURRENCIES):

	Endringer/ Changes Q1 2012 -2013	Endringer/ Changes April/ April 2012 -2013
Sverige/ Sweden	-21 %	-26 %
Danmark/ Denmark	+8 %	-27 %
Finland	-20 %	-14 %
Mellom Europa/ Central-Europe	-1 %	+5 %
Sør Europa/ Southern-Europe	-20 %	-5 %
UK/Ireland	+10 %	+12 %
USA/Canada/Mexico	-8 %	-10 %
Japan	+7 %	+2 %
Asia/Pacific	+1 %	+1 %
Total	-4 %	-5 %

OMSETNING FORDELT PÅ PRODUKTOMRÅDENE: |

GROSS OPERATING REVENUE BY PRODUCT AREA:

(NOK mill.)	Total omsetning Total revenue	Stressless®	Ekornes® Collection	Svane®	Annet Other
2013	688.8	577.8	25.9	68.1	17.0
2012	679.7	570.0	27.6	66.1	16.0
Endring	+1.3 %	+1.3 %	-6.1 %	+3.0 %	+6.2 %

I **Danmark** synes det generelle markedet for møbler fortsatt å være svakt. Det er ikke tegn til endring i forbrukernes vilje til konsum, og møbler er et av de områder hvor tilbakegangen er størst.

Ekornes' ordreinnngang for møbler viser imidlertid en fin fremgang i 1. kvartal i forhold til fjoråret. Imidlertid er det en tilbakegang innenfor madrassområdet. Ekornes har nå inngått nye distribusjonsavtaler for madrass, og det arbeides for at dette nå skal gi en positiv utvikling for dette produktområdet gjennom 2013.

Møbelmarkedet generelt i **Mellom-Europa** preges av en økende usikkerhet og forsiktighet blant forbrukerne, hvor også handelen melder om mindre besøk i butikkene. I Tyskland viser segmentet stoppede møbler, som Ekornes' produkter tilhører, fortsatt en svak utvikling.

For Ekornes startet året med en liten nedgang i ordreinngangen i 1. kvartal. Det skyldes at selskapet har registrert færre ordrer knyttet til nye produkt-lanseringer enn i 2012. Løpende ordreinnngang har for øvrig vært positiv.

Møbelmarkedet i **Sør-Europa** fortsetter å være preget av tilbakegangen i realøkonomien og høy arbeidsløshet. For møbelmarkedet har dette resultert i et generelt prispress med til dels kraftig rabattering for å tiltrekke seg konsumenter.

Segmentet for lavprismøbler tar markedsandeler på bekostning av høypris-segmentet. Strukturelle endringer innenfor både produksjon og detaljhandel synes å tilta. Den type butikker og distribusjon Ekornes samarbeider med preges mest av dette. Markedet fortsetter å være utfordrende for Ekornes, spesielt nå ved at det også er en generell forverring i Frankrike.

I **UK/Ireland** er de generelle markedsforholdene for møbler meget svake og må fortsatt forventes å forbli slik videre utover i 2013. Mange aktører i møbelbransjen sliter med lønnsomhet og soliditet. Handelen melder om fortsatt dårlig besøk. Imidlertid har den positive utviklingen i ordreinnngang som Ekornes så i 2012, fortsatt gjennom 1. kvartal i år.

The **Swedish** furniture market is on a par with last year. The high-end segment, in which Ekornes is one of relatively few players, is showing the weakest development. Ekornes saw a slight increase in order receipts for furniture, but a decrease in the mattress segment. Distribution is currently being restructured.

The **Finnish** furniture market weakened in 2012, and this remains the picture at the start of 2013. For Ekornes this situation is intensified by the fact that the company's partner experienced financial difficulties in 2012 and entered debt restructuring negotiations with its suppliers. Order receipts in the first quarter were lower for both furniture and mattresses. The company has signed agreements with a new chain, which is gradually expected to compensate for the reduction in retail outlets belonging to its former primary distributor.

In **Denmark** the overall furniture market remains weak. There is no sign of any change in consumers' willingness to spend, and furniture is one of the areas in which the decline is strongest. Nevertheless, order receipts for Ekornes furniture products made good progress in the first quarter, compared with last year, though there was a downturn in the mattress segment. Ekornes has signed new mattress distribution agreements, and efforts are being made to ensure that this will have a positive impact on the product segment through 2013.

The furniture market in **Central Europe** is characterised by growing uncertainty and consumer caution, with the retail sector also reporting lower in-store footfall rates. In Germany developments in the upholstered furniture segment, to which Ekornes's products belong, remain weak.

For Ekornes the year started with a slight decrease in first-quarter order receipts. This can be attributed to fewer orders being placed in connection with the launch of new products compared with 2012. The day-to-day inflow of orders has otherwise been positive.

Også i **USA/Canada/Mexico** er de generelle markedsforholdene for møbler fortsatt ustabile. Amerikansk økonomi har imidlertid vist tegn til noe bedring gjennom fjoråret og inn i 2013. Både tall for detaljhandelen generelt og møbel viser vekst i 1. kvartal i år. Ekornes opplever markedsforholdene fortsatt som utfordrende og med fortsatt svingninger i ordreinngangen fra måned til måned, men med en del positive tegn.

De generelle markedsforholdene i **Japan** er svake og konsumentene er fortsatt noe tilbakeholdne og avventende. Den positive ordreinngangen i 1. kvartal for Ekornes er meget tilfredsstillende sett i lys av markedsforholdene. Vellykkede markedsaktiviteter har gitt en fin uttelling for Ekornes.

I øvrige deler av **Asia og Pacific** har markedssituasjonen vært varierende i 2012, noe som har fortsatt inn i 2013. For Ekornes har Kina vist en svakere utvikling, mens utviklingen i Pacific (Australia/New Zealand) har vært god. I Kina og Sør Korea samarbeider Ekornes med importør som holder lager av ferdigvarer, hovedsakelig stoler. Dette gir ofte en ujevn ordreinngang.

Tallene i de øvrige eksportmarkedene som f. eks. **Brasil og Russland** er små.

Området **Kontrakt** er nå samordnet med felles administrasjon og ledelse i Ekornes Contract AS. Hovedsatsningen er mot hotellmarkedet i Norden, samt skip-/offshoremarkedet og kontormøbler. Området preges av svingninger i aktiviteten. Inngangen til 2013 er tilfredsstillende, med en fin utvikling i ordreinngang og omsetning, spesielt innenfor skip/offshore. I tabellen for omsetning per marked ligger Kontrakt under kategorien "Andre". Se for øvrig også note 2.

Produktområdene

Stressless®

Omsetningen innenfor produktområdet Stressless® endte med en liten økning (+0,5 %) både for stol og for sofa (se også note 2).

Produksjonen av Stressless®-produktene var i 1. kvartal 2013 på gjennomsnittlig 1 710 sitteplasser per dag (1 709 enheter i 2012).

I april var produksjonen på 1 669 sitteplasser per dag. Kapasitetsnivået selskapet har som plan å ligge på i 2. kvartal 2013 er ca. 1 700 sitteplasser, dog avhengig av produktmiks og ordreinngang.

Selskapet lanserte sist høst en ny produktgren innenfor produktområdet Stressless®, Stressless® Office for hjemmekontor. Produktet er meget godt mottatt der hvor det er lansert, med et godt innsalg til butikker og en ordresreserve på ca. 4 000 stoler.

Ekornes® Collection

Omsetningen av Ekornes® Collection viser i 1. kvartal en nedgang på 6,3 % sammenlignet med 2012. De absolutte tall er imidlertid små. Ekornes opprettholder en begrenset kolleksjon av fastrygg sofa da en betydelig del av denne omsetningen skjer i kombinasjon med salg av Stressless®-stol.

Svane®

Ekornes' omsetning av madrasser er på nivå med 2012 (+2,9 %). Norge og kontrakt viste fremgang, mens det var tilbakegang i Sverige, Finland og Danmark. Øvrig eksport var stabil, men tallene er fortsatt lave. Aktivitetene knyttet til tilskjæring og søm blir gjennom 1. halvår 2013 overført til underleverandør i Baltikum, og bemanningen ved fabrikk på Fetsund blir redusert med ca. 20 årsverk frem mot sommeren.

Dette er som et ledd i den omstillingsprosess selskapet tidligere har meldt innenfor dette området med sikte på å øke konkurransekraften til Svane® mht. kostnadsnivå og styrking av posisjonen i markedet.

Ekornes Fetsund AS har til nå vært betegnelsen på Ekornes' madrassenhet. Ekornes har i styremøte i mars 2013 besluttet å endre madrasselskaps navn til Ekornes Beds AS. Dette bl.a. for å sterkere synliggjøre virksomhetsområdet for denne enheten.

The furniture market in **Southern Europe** remains affected by the downturn in the real economy and high unemployment rates. For the furniture market this has led to a general squeeze on prices, with at times heavy discounting to attract consumers. The low-price furniture segment is capturing market share at the expense of the high-end segment. Structural changes on both the manufacturing and retail sides seem to be gathering pace. This trend is having the strongest impact on the kinds of retailers and distributors that Ekornes collaborates with. The market continues to be challenging, particularly now that the overall situation in France is deteriorating.

In the **UK/Ireland** overall market conditions for furniture are extremely weak, and must be expected to remain so moving forward in 2013. Many of those engaged in the furniture industry are in financial difficulties. Retailers report continued low footfall rates. Despite this, however, the positive development in order receipts for Ekornes in 2012 continued through the first quarter this year.

Overall market conditions in the **USA/Canada/Mexico** also continue to be unstable. However, the US economy showed signs of a slight improvement last year and on into 2013. Figures for the retail sector in general and the furniture segment in particular show growth in the first quarter this year. For Ekornes market conditions remain challenging, with fluctuations in demand from month to month, but with a number of positive signs.

Overall market conditions in **Japan** are weak, with consumers still somewhat reticent and continuing to display a wait-and-see attitude. Seen in this light, Ekornes's order receipts in the first quarter are extremely positive. Successful marketing activities have produced good results for Ekornes.

In other parts of the **Asia/Pacific** region the market situation varied in 2012, a situation which has continued on into 2013. For Ekornes the Chinese market has developed less strongly, while performance in the Pacific region (Australia/New Zealand) was good. Ekornes collaborates with an importer in China and South Korea with respect to maintaining stocks of inventory, which often results in irregular order receipts in these markets.

Figures in the other export markets, eg **Brazil and Russia**, remain small.

The **Contract** segment has now been unified under the administration and management of Ekornes Contract AS. The business focuses mainly on the Nordic hotel market, the ship/offshore market and the office furniture market. The segment will normally have fluctuations in the activity level. Performance at the start of 2013 has been satisfactory, with a pleasing increase in order receipts and sales revenues, particularly in the shipping/offshore segment. In the breakdown of operating revenues by market Contract is included under "Other". For further details, see Note 2 to the financial statements.

Product areas

Stressless®

Revenues from the sale of Stressless® products rose by a modest 0.5 per cent for both chairs and sofas (see also Note 2).

Output of Stressless® products in the first quarter 2013 averaged 1,710 seat units per day (1,709 units in 2012).

Output in April 2013 averaged 1,669 seat units per day. The company plans to maintain an average daily output of 1,700 seat units in the second quarter 2013, depending on the product mix and order receipts.

Last autumn the company launched a new product family within the Stressless® segment, intended for the home office market. The Stressless® Office range has been well received in those markets in which it has been launched, with strong take-up by retailers and an order reserve of approx. 4,000 chairs.

Ekornes® Collection

Revenues from the sale of Ekornes® Collection products fell by 6.3 per cent in the first quarter 2013 compared with the same period in 2012. However, in absolute terms the figures are small. Ekornes maintains a

Investeringer og likviditet

Konsernets likviditetssituasjon er god. Likviditet (bankinnskudd) per 31.03.2013 var NOK 247,6 mill. (NOK 250,1 mill. på samme tidspunkt i fjor). I tillegg kommer ubenyttede kredittrammer. Dette før utbetaling av utbytte for 2012, som vil utgjøre NOK 202,5 mill. Samlede netto investeringer i 1. kvartal 2013 er NOK 24 mill. (NOK 14 mill. i 2012). Planlagte investeringer i 2013 er ca. NOK 140 mill., hvorav implementeringen av nytt forretnings-system representerer den største posten.

Balanse

Konsernets totalbalanse per 31.03.2013 var NOK 2 226,9 mill. Per 31.12.2012 var den NOK 2 187,0 mill. Konsernets egenkapitalandel utgjør nå 78,3 % etter beregnet skatt, men før utbetaling av utbytte for 2012 og avsetning for eventuelt utbytte for 2013. Selskapet har ingen rentebærende gjeld.

Utsikter

Detaljhandelstall fra alle viktige marked viser en svak utvikling. Dette er forhold Ekornes må ta i betraktning.

Orderreserven er litt ned siden årsskiftet, men er fortsatt på et tilfredsstillende nivå for årstiden og med normale leveringstider i alle marked. Selskapets orderreserve ved utgangen av 1. kvartal 2013 er på NOK 280 mill. mot NOK 385 mill. på samme tid året før. I april 2013 har ordreinngangen vært på NOK 218 mill. mot NOK 232 mill. i samme måned i fjor. Orderreserven ved utgangen av april var NOK 256 mill. mot NOK 404 mill. i fjor. Høy orderreserve i 2012 hadde hovedsakelig bakgrunn i at produksjonskapasitet ble benyttet til oppbygging av ferdigvarelager i USA. Tallene er i faste valutakurser og dermed sammenlignbare.

Prisene på de viktigste råvarene var økende i første del av 2012, men med en utflating i 2. halvår 2012 og 1. kvartal 2013.

Ekornes' valutaposisjoner er tilfredsstillende. (Se note 3).

Ved utgangen av 1. kvartal 2013 hadde Ekornes en produksjonskapasitet innenfor Stressless® på ca. 1 750 sitteplasser per dag, avhengig av produktmik.

Utviklingen i ordreinngang medfører at selskapet vil foreta kapasitetsmessige tilpasninger gjennom 2. kvartal ved at naturlig avgang av ansatte ikke vil bli erstattet. Selskapet har lagt opp til en produksjonskapasitet innenfor Stressless® på ca. 1 700 sitteplasser per dag.

Nærstående parter

Det har i perioden ikke vært vesentlige transaksjoner med nærstående parter.

limited collection of fixed back sofas, since a considerable proportion of these products are sold in combination with Stressless® chairs.

Svane®

Revenues from the sale of mattresses is on a par with 2012 (up 2.9 per cent). Norway and the Contract segment made the greatest headway, while sales in Sweden, Finland and Denmark decreased. Other export markets remained stable, though the figures are small. Through the first half of 2013 cutting and sewing operations will be transferred to a subcontractor in the Baltic region, with the workforce at the Fetsund plant being reduced by around 20 full-time equivalents before the summer break.

This is part of the company's previously announced restructuring process, whose objective is to increase the Svane® segment's competitiveness with respect to costs and to strengthen its position in the market.

Up until now Ekornes's mattress producer has been called Ekornes Fetsund AS. At a meeting in March 2013 Ekornes's board of directors decided to change the mattress producer's name to Ekornes Beds AS, in part to further highlight the business area in which this unit operates.

Investments and liquidity

The Group's liquidity situation is good. Excluding unused credit facilities Ekornes had liquid assets (bank deposits) of NOK 247.6 million as at 31 March 2013 (NOK 250.1 million at the same point the year before). This is before payment of a dividend for 2012, which will total NOK 202.5 million. Total net investments in the first quarter 2013 came to NOK 24 million (NOK 14 million in 2012). The Group plans to invest a total of approx. NOK 140 million in 2013, with the largest single item being implementation of a new enterprise management system.

Balance sheet

The Group's balance sheet as at 31 March 2012 totalled NOK 2,226.9 million, compared with NOK 2,187.0 million as at 31 March 2012. The Group now has an equity ratio of 78.3 per cent after tax but before payment of a dividend for 2012 or provisions for any dividend payout for 2013. The company has no interest-bearing debt.

Outlook

Figures for the retail sector in all major markets are weak, a factor that Ekornes must take into consideration.

The order reserve has fallen slightly since the start of the year, but remains at a satisfactory level for the time of year, and with normal delivery times in all markets. The company's order reserve at the close of the first quarter 2013 stood at NOK 280 million, compared with NOK 385 million at the same point last year. In April 2013 order receipts totalled NOK 218 million, compared with NOK 232 million in the same month in 2012. The order reserve at the close of April was NOK 256 million, compared with NOK 404 million last year. The high order backlog in 2012 was mainly due to production capacity used for the building up of inventory of finished products in the USA. These figures are presented at fixed exchange rates and are therefore comparable.

The prices of our most important raw materials rose in the first part of 2012, then flattened out in the second half of 2012 and the first quarter of 2013.

Ekornes's currency positions are satisfactory. (See Note 3.)

At the close of the first quarter 2013 Ekornes's production capacity for Stressless® products was approx. 1,750 seat units per day, depending on the product mix.

The company is responding to developments in order receipts by adjusting its capacity in the second quarter through the non-replacement of employees leaving the company through natural wastage. The company is planning to maintain a Stressless® production capacity of around 1,700 seat units per day.

Related parties

No material transactions with related parties have been undertaken during the period.

RESULTATREGNSKAP | INCOME STATEMENT

Resultatregnskap – Nytt prinsipp – ikke sikringsføring

(se også note 4 – regnskap etter tidligere prinsipp)

Income Statement – New principle – not hedge accounting

(See also Note 4 – financial statements prepared according to previous accounting principle)

(NOK mill.)	Note Notes	(NOK Million)	1. kvartal 1 st Quarter		År Year
			2013	2012	2012
Driftsinntekter og driftskostnader		Operating revenues and expenses			
Driftsinntekter	2. 3	Operating revenues	679.5	666.7	2 712.4
Vareforbruk		Materials	157.0	165.4	691.8
Lønn og sosiale kostnader		Salaries and national insurance	211.8	201.5	793.0
Ordinære avskrivninger		Depreciation	32.1	30.8	125.1
Andre driftskostnader		Other operating expenses	197.6	199.4	753.8
Sum driftskostnader		Total operating expenses	598.5	597.2	2 363.7
Driftsresultat		Operating result	81.0	69.5	348.7
Netto finansposter		Net financial income and expenses	-1.0	-0.2	-3.2
Agio/Disagio (Balansejusteringer og vekslinger)		Profit and loss on currency exchange and balance sheet adjustments	+11.5	-12.0	+21.9
Gevinst realiserte terminkontrakter		Profit on realised forward contracts	+9.3	+13.0	+50.3
Verdiendring urealiserte Terminkontrakter		Change in value unrealised forward contracts	-46.7	+58.6	+110.1
Ordinært resultat før skattekostnad		Ordinary result before tax	54.1	128.9	484.0
Beregnet skattekostnad		Calculated tax	16.9	-36.9	-149.0
Resultat etter skatt		Result after tax	37.2	92.0	335.0
Fortjeneste per aksje		Basic earnings per share	1.02	2.50	9.10
Fortjeneste per aksje utvannet		Diluted earnings per share	1.02	2.50	9.10

Resultat per aksje iht. prinsippene for avlagt regnskap tidligere år:

Fortjeneste per aksje		Basic earnings per share	1.92	1.35	6.95
-----------------------	--	--------------------------	------	------	------

KONSOLIDERT OPPSTILLING OVER TOTALRESULTAT | STATEMENT OF COMPREHENSIVE INCOME

Iht. ny rapporteringsmetode (ikke sikringsføring).

(Se også note 4)

In accordance with the new reporting method

(Not hedge accounting. See also Note 4)

(NOK mill.)	(NOK Million)	1. kvartal 1 st Quarter		År Year
		2013	2012	2012
Resultat etter skatt	Profit after taxes	37.2	92.0	335.0
Andre inntekter og kostnader:	Other comprehensive income:			
Poster som ikke reklassifiseres til resultatregnskapet	Items not reclassified to P&L			
Aktuarmessige gevinster på ytelsesbaserte pensjonsordninger	Actuarial gains on defined benefit plans	0	0	-0.2
Endring utsatt skatt – pensjoner	Change in deferred tax – pensions	0	0	0.1
Poster som kan bli reklassifisert til resultatregnskapet:	Items that may be reclassified to P&L:			
Omregningsdifferanse	Translation differences	-0.1	-1.3	-0.4
Omregningsdifferanse - netto finansiering datterselskap	Translation differences-net financing subsidiaries	3.8	-9.5	-15.9
Endring utsatt skatt - netto finansiering datterselskap	Change in deferred tax - net financing subsidiaries	-1.1	2.7	4.5
Sum andre inntekter og kostnader	Total other comprehensive income	2.6	-8.1	-12.0
Totalresultat	Total comprehensive income	39.8	83.9	323.0

Totalresultat er det samme etter både ny og gammel rapporteringsmetode.

Total comprehensive income is the same for both the new and previous reporting methods.

BALANSE | BALANCE SHEET

(NOK mill.)	Note Notes (NOK Million)	1. kvartal 1 st Quarter		År Year
		2013	2012	2012
EIENDELER		ASSETS		
Varige driftsmidler		883.5	927.3	895,6
Immaterielle eiendeler		38.7	18.3	24,2
Finansielle driftsmidler		12.6	15.3	12.9
Sum anleggsmidler		934.8	960.9	932.7
Varelager		334.2	289.0	315.9
Kundefordringer		444.1	389.4	354.5
Andre kortsiktige fordringer		54.8	47.6	52.4
Verdi terminkontrakter		211.4	206.6	258.2
Likvider		247.6	250.1	273.3
Sum omløpsmidler		1 292.1	1 182.7	1 254.3
Sum eiendeler		2 226.9	2 143.6	2 187.0
EGENKAPITAL OG GJELD		EQUITY AND LIABILITIES		
Sum innskutt egenkapital		425.1	425.1	425.1
Annen egenkapital		1 319.5	1 316.6	1 279.6
Sum egenkapital		1 744.6	1 741.7	1 704.7
Langsiktige pensjonsforpliktelser		11.8	14.9	12.9
Utsatt skatt		51.7	49.0	65.3
Sum forpliktelser og langsiktig gjeld		63.5	63.9	78.2
Leverandørgjeld		143.4	122.6	95.3
Skatter og avgifter		92.7	26.0	123.7
Verdi terminkontrakter		0	0	0
Kortsiktig gjeld til kredittinstitusjoner		0	0	0
Annen kortsiktig gjeld		182.7	189.4	185.1
Sum kortsiktig gjeld		418.8	338.0	404.1
Sum egenkapital og gjeld		2 226.9	2 143.6	2 187.0
Pantstillelser		0	0	0

N-6222 Ikorntnes, 15. mai 2013/ 15 May 2013

Styret i Ekornes ASA/ The Board of Ekornes ASA

Olav Kjell Holtan
Styreleder/ Chairman

Kjersti Kleven
Nestleder/ Vice-chairman

Nora Förisdal Larssen

Stian Ekornes

Bjørn Gulden

Arnstein Johannessen

Tone Helen Hanken

Atle Berntzen

Nils-Fredrik Drabløs
Adm. direktør/Man. Director (CEO)

KONTANTSTRØMOPPSTILLING | STATEMENT OF CASH FLOW

(NOK mill.)	Note Notes	(NOK Million)	1. kvartal 1st Quarter		År Year
			2013	2012	2012
Kontantstrøm fra:		Cash flow from:			
Operasjonelle aktiviteter		Operating activities			
Ord. resultat før skattekostnad		Ordinary profit before tax	54.1	128.9	484.0
Periodens betalte skatter		Tax paid in the period	-47.9	-68.0	-105.1
Gev./tap ved salg anleggsmidler		Gains/losses on sale of fixed assets	0	0	0.6
Ordinære avskrivninger		Depreciation	32.1	30.8	125.1
Endring i varelager		Change in inventory	-18.2	-24.1	-51.1
Endring i kundefordringer		Change in trade receivables	-89.6	-23.9	11.0
Endring i leverandørgjeld		Change in trade payables	48.1	29.1	1.8
Forskjell mellom kostnadsført pensjon og inn/utbet i pensjonsordning		Diff. between recog. pension costs and payments in/out of pension scheme	-1.1	-1.8	-3.9
Tilbakeført resultateffekt av verdiendringer terminkontrakter		Reversal of effect on profit/loss of change in value of forward contracts	46.7	-58.6	-110.1
Effekt av valutakursendringer		Effect of changes in FX rates	3.8	-11.2	-15.7
Endring i andre tidsavgr. poster		Change other time-limited items	-18.4	-31.7	-4.7
Netto operasjonelle aktiviteter		Net operating activities	9.6	-30.6	332.0
Investeringsaktiviteter		Investing activities			
Innbetaling ved salg av varige driftsmidler		Proceeds from sale of property, plant & equipment	0	0	12.5
Utbetaling ved kjøp av varige driftsmidler		Payments for purchase of property, plant & equipment	-35.6	-16.7	-95.3
Effekt av andre invest. aktiviteter		Effect of other invest. activity	0.3	0	3.0
Netto investeringsaktiviteter		Net investing activities	-35.3	-16.7	-79.8
Finansieringsaktiviteter		Financing activities			
Utbetaling av utbytte		Payment of dividend			-276.2
Netto finansieringsaktiviteter		Net financing activities	0	0	-276.2
Netto endring i kontanter og kontantekvivalenter		Net change in cash and cash equivalents	-25.7	-47.3	-24.0
Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens start		Cash and cash equivalents at the start of the period	273.3	297.4	297.4
Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens slutt		Cash and cash equivalents at the close of the period	247.6	250.1	273.3

OPPSTILLING AV ENDRINGER I EGENKAPITALEN | STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

(NOK mill.)	(NOK Million)	1. kvartal 1st Quarter		År Year
		2013	2012	2012
Egenkapital 01.01	Equity 01.01	1 704.7	1 657.9	1 657.9
Periodens resultat etter skatt	Profit after tax	37.3	92.0	335.1
Andre inntekter og kostnader	Other comprehensive income	2.6	-8.1	-12.0
Utbetalt utbytte	Dividend paid out	0	0	-276.2
Egenkapital 31.03/31.12	Equity 31.03/31.12	1 744.5	1 741.8	1 704.7

1 Regnskapsprinsipper | Accounting principles

Konsernregnskapet for 2013 omfatter Ekornes ASA og dets datterselskap.

Årsrapporten for 2012, som inneholder konsernregnskapet og regnskap for morselskapet Ekornes ASA, kan fås ved henvendelse til selskapets hovedkontor eller på selskapets web-side www.ekornes.no.

Konsernregnskapet per 31.03.2012 er utarbeidet i samsvar med IAS 34 "Delårs-rapportering" og verdipapirhandelsloven med tilhørende forskrifter. Delårsregnskapet omfatter ikke all informasjon som kreves i et fullstendig årsregnskap og bør derfor leses i sammenheng med konsernregnskapet for 2012.

De benyttede regnskapsprinsippene er de samme som i konsernregnskapet for 2012, og er beskrevet i dette. Konsernregnskapet for 2012 ble utarbeidet i samsvar med regnskaps-lovens regler og internasjonale standarder for finansiell rapportering som fastsatt av EU.

Konsolidering av inntekter, kostnader og balanseposter for utenlandske virksomheter følger IFRS. Inntekter og kostnader omregnes til NOK kvartal for kvartal ved å benytte gjennom-snittskursen for den enkelte valuta i respektive kvartal. Balanseposter konsolideres ved å benytte avslutnings-dagens valutakurser. For øvrig vises det også til selskapets delårs-rapporter i 2012.

The consolidated financial statements for 2013 cover Ekornes ASA and its subsidiaries.

The 2012 annual report, which contains the financial statements for the Group as a whole and the parent company Ekornes ASA, may be obtained upon request from the company's head office, or from its website: www.ekornes.com.

The consolidated financial statements for the year to 31 March 2013 have been prepared in accordance with IAS 34 "Interim Reporting" and the Securities Trading Act and associated statutory regulations. The interim financial statements do not include all the information that is required of a complete set of year-end financial statements, and should therefore be read in conjunction with the consolidated annual financial statements for 2012.

The accounting principles used in the preparation of these interim accounts are the same as those applied to the consolidated financial statements for 2012 and are described therein. The consolidated financial statements for 2012 were prepared in accordance with the provisions of the Norwegian Accounting Act and international standards for financial reporting as laid down by the EU.

Revenues, costs and balance sheet items for non-Norwegian entities are consolidated in accordance with IFRS. Revenues and costs are translated into NOK on a quarterly basis using the average exchange rate for the individual currency in the respective quarters. Balance sheet items are consolidated using the exchange rates in effect on the balance sheet date. See also the company's interim reports for 2012.

2 Produktområder - Markeder | Product areas - Markets

Inndelingen i produktområder er basert på konsernets ledelses- og intern-rapporterings-struktur. Prinsippet er det samme som tidligere års rapportering. Taloppstillingen følger m.a.o. «gammel rapportering».

The product areas correspond to the Group's management and internal reporting structure. The principle applied is the same as in previous years, ie the figures comply with the "old reporting" method.

		1. kvartal 1 st Quarter	
(NOK mill.)	(NOK Million)	2013	2012
Omsetning per produktområde	Operating revenues by product area		
Stol	Chairs	427.8	423.2
Sofa	Sofas	175.9	174.3
Madrass	Mattresses	68.1	66.2
Diverse	Others	17.0	16.0
Sum	Total	688.8	679.7
Omsetning per marked	Operating revenues by market		
Norge	Norway	102.6	102.6
Sverige	Sweden	8.6	11.2
Finland	Finland	9.0	9.4
Danmark	Denmark	25.2	18.9
Mellom-Europa	Central Europe	197.7	188.9
Sør-Europa	Southern Europe	83.0	81.8
UK/Irland	United Kingdom/Ireland	48.0	40.6
USA/Canada	USA/Canada	134.4	126.6
Japan	Japan	23.8	30.4
Asia/Pacific	Asia/Pacific	30.6	47.7
Andre	Others	10.3	9.2
Kontrakt	Contract	15.6	12.4
Sum	Total	688.8	679.7
Dekningsgrad per produktområde	Contribution margin per product area		
Stol	Chairs	56.4 %	54.7 %
Sofa	Sofas	35.7 %	38.1 %
Madrass	Mattresses	33.4 %	37.3 %
Diverse	Others	33.8 %	26.3 %
Sum	Total	48.3 %	48.1 %

3 Valuta | Foreign exchange

Ekornes omsetter sine varer i respektive lands lokale valuta. Selskapet har sikret hoveddelen av sin eksponering i valuta fra 24-36 måneder frem i tid. Eventuelle nye kontrakter inngås rullerende.

Følgende netto vekslingsvolum er gjennomført i 2013 og 2012 (valutabeløp i respektive valuta i million):

Valuta	Per 1. kvartal 2013/ As per 1 st Quarter 2013		Per 1. kvartal 2012/ As per 1 st Quarter 2012	
	Volum (i mill.)	Oppnådde gj. snitt kursen (i NOK)	Volum (i mill.)	Oppnådde gj. snitt kursen (i NOK)
Currency	Volume (in mill.)	Average exchange rate (in NOK)	Volume (in mill.)	Average exchange rate (in NOK)
USD	4.7	6.0224	4.9	6.6609
GBP	1.2	8.6895	4.8	9.2942
EUR	17.2	8.1095	16.0	8.3512
DKK	11.2	1.1521	7.2	1.1402
SEK	2.5	0.9054	3.0	0.8288
JPY	170.0	0.0684	275.0	0.0751

Resultateffekten av omregning av pengeposter i utenlandsk valuta (balanseposter) knyttet til valutakursene på avslutningstidspunktet utgjør per 31.03.13 NOK +11,5 mill. mot NOK -12,0 mill. for samme periode i 2012.

Tiltak og tilpasninger er gjennomført for å redusere denne risikoen, noe som reduserer svingningene i forhold til det de ellers ville ha vært.

Ved konsolidering av resultatregnskapet benyttes gjennomsnittskursene i markedet for respektive valutaer. Lavere gjennomsnittskurs har i 1. kvartal 2013 påvirket omsetningen negativt med ca. 3 % i forhold til samme periode i 2012. Resultateffekten ved konsolideringen av resultatregnskapet er ubetydelig.

Endring i verdi av terminkontrakter vil kunne svinge betydelig fra kvartal til kvartal, og er sterkt påvirket av hvordan NOK beveger seg i forhold til de valutaer hvor Ekornes har terminkontrakter. Resultat før skatt påvirkes da tilsvarende av dette. Ved vurdering av den underliggende lønnsomhet i selskapet må denne tallstørrelsen og endringen i denne holdes utenfor.

Ekornes' mål og prinsipper for styring av finansiell risiko er beskrevet i årsrapporten for 2012.

Ekornes sells its products in the respective countries' local currencies. The company has hedged the bulk of its exposure in foreign currencies for periods ranging from 24 to 36 months hence. New contracts are entered into on a rolling basis as required. The table below shows the net foreign exchange volume in 2012 and 2013. The respective currency amounts are presented in millions:

The impact on profit and loss of the translation of monetary items denominated in foreign currencies (balance sheet items) at exchange rates in effect on the balance sheet date amounted to NOK +11.5 million as at 31 March 2013, compared with NOK -12.0 million at the same point in 2012. Measures and adjustments have been implemented to minimise this risk, which reduces the level of fluctuation from what it would otherwise have been.

Average market rates for the various currencies are used in connection with the consolidation of the income statement. Lower average exchange rates in the first quarter 2013 reduced the figure for operating revenues by approx. 3 per cent compared with the same period in 2012. The impact on profit and loss of the consolidation of income statements was negligible.

The value of forward currency contracts may change substantially from one quarter to the next, and is strongly affected by movements in the NOK in relation to the currencies in which Ekornes holds forward contracts. Profit before tax will therefore be affected correspondingly. When assessing the company's underlying profitability, this item and any fluctuations in it must be disregarded.

Ekornes' objectives and principles for financial risk management are described in the Group's 2012 annual report.

4 Selskapets omsetning, resultat og egenkapital dersom sikringsbokføring etter IAS 39 var benyttet (tidligere rapportering) | Presentation of operating revenues, profit/loss and equity as they would have appeared had hedge accounting under IAS 39 been used (previous reporting method)

Endringen har medført at salget som tidligere ble ført til sikringskurs føres til dagskurs og tilsvarende post (differanse) fremkommer under finansposter. Endring i verdi av kontantstrømsikring ble tidligere rapportert under "oppstilling av totalresultat". Ved å ikke benytte sikringsbokføring fremkommer nå denne posten under finansposter i det avlagte regnskap.

As a result of the change, sales that were previously recognised at currency-hedging rates are recognised at the daily rate, and the corresponding item (difference) is presented under financial items. Changes in the value of cash-flow hedging were previously reported in the "Statement of Comprehensive Income". Now that hedge accounting is not used, these changes are presented under financial items.

(NOK mill.)	(NOK Million)	1. kvartal 1 st Quarter		År Year
		2013	2012	2012
Driftsinntekter	2,3	688.8	679.7	2 762.7
Driftsresultat		348.7	316.2	
Sum driftskostnader		598.5	597.2	2 363.7
Driftsresultat		90.3	82.5	399.0
Finansposter	Net financial income and expenses	-1.0	-0.2	-3.2
Agio/Disagio	Profit and loss on currency exchange	+11.5	-12.0	-21.9
Ordinært resultat før skattekostnad	Ordinary result before taxes	100.8	70.3	373.9
Beregnet skattekostnad	Calculated tax	30.0	20.4	118.1
Resultat etter skatt	Result after tax	70.8	49.9	255.8
Fortjeneste per aksje	Basic earnings per share	1.92	1.35	6.95
Fortjeneste per aksje utvannet	Diluted earnings per share	1.92	1.35	6.95

Overgang til ikke å kunne benytte sikringsbokføring har medført at resultat for 1.kvartal 2013 reduseres med NOK 46.7 mill. (tilsvarende for 1. kv. 2012 forbedring med NOK 58,6 mill.) ved at posten «verdiendring urealiserte terminkontrakter» flyttes fra oppstillingen over «totalresultat» til finansielle poster ved oppstilling av selskapets ordinære årsresultat.

Sum balanse og egenkapital påvirkes ikke av omleggingen.

The change to not using hedge accounting has therefore resulted in a NOK 46.7 million reduction in the profit for the first quarter 2013, (the corresponding figure for the first quarter 2012 would have been an improvement of NOK 58.6 million) in that the item "Change in value unrealised forward contracts" has been removed from the Statement of Comprehensive Income and included under financial items in the presentation of the company's ordinary profit.

The figures for total equity and total balance sheet are not affected by the change.

4 Antall ansatte | Number of employees

		31.12.2013	31.12.2012
Ansatte i Norge	Employees in Norway	1 396	1 386
Ansatte i utlandet	Employees abroad	238	199
Sum	Total	1 634	1 585

Dette tilsvarer ca. 1 581 årsverk per 31.03.2013 (1 528 per 31.03.2012).

This corresponds to approx. 1,581 full-time equivalents as at 31 March 2013 (1,528 as at 31 March 2012).

5 Aksjonær- og børsforhold | Share capital and shareholders

I 1. kvartal 2013 (1. kvartal 2012) ble det omsatt i alt 2 080 000 aksjer (577 000) i Ekornes ASA over Oslo Børs. Totalt antall aksjer i Ekornes ASA, 31.03.2013, var 36 826 753, pålydende NOK 1.

A total of 2,080,000 shares in Ekornes ASA were traded on the Oslo Stock Exchange in the first quarter 2013, compared with 577,000 in the first quarter of 2012. As at 31 March 2013 Ekornes ASA had a total of 36,826,753 shares outstanding, with each share having a face value of NOK 1.

Aksjonærer	Shareholders	Antall aksjonærer		% av aksjekapital	
		Number of shareholders	Per cent of share capital	31.03.2013	31.03.2012
Norske	Norwegian	2 236	2 230	52.4 %	52.3 %
Utenlandske	Non-norwegian	173	161	47.6 %	47.7 %
Totalt	Total	2 409	2 391	100.0 %	100,0 %

Selskapets 20 største aksjonærer var per 31.03.2013: |

The company's 20 largest shareholders as at 31 March 2013:

Aksjonærer	Land	Beholdning	Andel
Shareholders	Country	Shareholding	Percentage
Nordstjernen AB	SWE	5 689 448	15.45
Folketrygdfondet, JP Morgan Chase Bank	NOR	3 895 237	10.58
JPMorgan Chase Bank Nordea, Treaty Acc.	GBR	1 991 030	5.41
State Street Bank, A/C Client Omnibus D	USA	1 744 485	4.74
Pareto Aksje Norge Verdipapirfond	NOR	1 710 191	4.64
JPMorgan Chase Bank, Special Treaty Lending	GBR	1 517 574	4.12
Odin Norge	NOR	1 432 808	3.89
Berit Vigdis Ekornes Unhjem	NOR	1 070 331	2.91
Gunnhild Ekornes Mertens	NOR	1 060 050	2.88
Nordea Nordic	FIN	793 902	2.16
JPMCB RE SHB Finnish Handelsbanken Nordic	FIN	775 000	2.10
Pareto Aktiv Verdipapirfond	NOR	723 365	1.96
Skandinaviska Enskilda, A/C Clients Account	SWE	640 682	1.74
Skandinaviske Enskilda, A/C Finnish Resident	FIN	619 500	1.68
State Street Bank, A/C Client Omnibus F	USA	577 553	1.57
Vind LV AS	NOR	575 180	1.56
Torill Anne Ekornes	NOR	523 897	1.42
Morgan Stanley & Co. S/A MSIL IPB Client	GBR	502 014	1.36
Lazard Freres Banque	FRA	470 000	1.28
Handelbanken Helsinki Clients Account 3	FIN	464 750	1.26
TOTAL		26 776 997	72.71

7 Organisasjonsendringer | Organisational changes

Ekornes ASA har i styremøte 21. mars 2013 besluttet å endre navn på selskapsmadrassenhet fra Ekornes Fetsund AS til Ekornes Beds AS.

At a board meeting held on 21 March 2013, Ekornes ASA decided to change the name of the company's mattress-producing entity from Ekornes Fetsund AS to Ekornes Beds AS.

8 Hendelser etter balansedagen | Events after the balance sheet date

Det er ikke skjedd noen vesentlige hendelser etter balansedagen og fram til avleggelse av regnskapet som har påvirket konsernets økonomiske stilling i vesentlig grad, og som burde ha vært reflektert i det avlagte regnskapet.

From the balance sheet date until the presentation of the financial statements no events have occurred which have materially affected the Group's financial position, and which should have been reflected in the financial statements here presented.

N-6222 Ikorntnes, 15. Mai 2013/ 15 May 2013

Styret i Ekornes ASA/ The Board of Ekornes ASA



Olav Kjell Holtan
Styreleder/ Chairman

Kjersti Kleven
Nestleder/ Vice-chairman

Nora Förisdal Larssen

Stian Ekornes

Bjørn Gulden

Arnstein Johannessen

Tone Helen Hanken

Atle Berntzen

Nils-Fredrik Drabløs

Adm. direktør/Man. Director (CEO)